

BINDER GmbH
Wasenäcker 17
D-71576 Burgstetten

Telefon +49 7191 3270 0
Telefax +49 7191 3270 22
BINDER@BINDER-foerdertechnik.de



Die Grundsätze des Einkaufs der BINDER GmbH

Das erwarten wir von unseren Lieferpartnern:

Der BINDER-Einkauf hat die Aufgabe, nachhaltige Wettbewerbsvorteile für die BINDER GmbH zu erreichen und auszubauen.

Um dieses Ziel zu erreichen, legen wir Wert darauf, langfristige wirtschaftliche Partnerschaften mit zuverlässigen Lieferanten und Dienstleistern aufzubauen. **Auf Lieferantenseite wünschen wir uns Innovationskraft und den Ehrgeiz zur kontinuierlichen Verbesserung von Qualität und Service bei konkurrenzfähigen Preisen.**

Als Einkauf der BINDER GmbH beobachten wir genau die Entwicklungen in unseren Einkaufsmärkten und **den Beschaffungsmärkten unserer Lieferanten**. So ist es uns möglich, Auswirkungen auf unser Geschäft und das unserer Zulieferer frühzeitig zu identifizieren, zu analysieren und angemessen zu handeln.

Wir sehen unsere Lieferanten als verlässliche Partner, die schriftliche Rahmenverträge und vorgegebene Spezifikationen verbindlich einhalten. Unsere Zulieferer sind wirtschaftlich gesunde Unternehmen. Die Qualifikation ihrer Mitarbeiter, ihre Fachkompetenz, ihre Prozesse und ihre Technologien erfüllen höchste Ansprüche. Unsere Partner respektieren die Prinzipien wirtschaftlicher Ethik und die Bestimmungen des Arbeitsrechts. Als leistungsstarke Unternehmen sind sie überzeugt von der **Notwendigkeit der ständigen Verbesserung**.

Die Einkäufer und Geschäftspartner der BINDER GmbH zeichnen sich durch Ihre Qualifikation und ihre hohe professionelle Kompetenz aus. Sie gestalten interne und externe Geschäftsprozesse verantwortungsvoll. Ihre Arbeitsweise ist transparent und geprägt von dem Verständnis eines ordentlichen Kaufmanns und den ethischen Grundlagen produktiven Wirtschaftens.

Das bieten wir unseren Lieferpartnern:

1. Wir bezahlen immer kurzfristig und pünktlich.
2. Wir reden Klartext – auch mit internationalen Lieferanten. Sie erfahren genau, wie wir uns eine beiderseitige, lohnende Zusammenarbeit vorstellen.
3. Wir spielen keine „Spielchen“ mit unseren Lieferpartnern. Ganz sicher nicht! Fairness, Freundlichkeit und Höflichkeit sind unverzichtbar.
4. Leistungsstarke Firmen, die auf der gleichen Welle „funken“, haben als bevorzugte Lieferanten eine Zukunft.
5. Eine Form der Zusammenarbeit, die alles andere als gewöhnlich und alltäglich ist.

So werden Sie Lieferant der BINDER GmbH

1. Selbstauskunft des potenziellen Lieferanten
2. Antwort des Einkaufs der BINDER GmbH
3. Bitte um Angebotsabgabe durch den Einkauf der BINDER GmbH
4. Warenprobenversand an den Einkauf der BINDER GmbH
5. Prüfung durch die BINDER GmbH-Qualitätssicherung
6. Probeauftrag
7. Beurteilung und Bewertung der Lieferantenproben
8. Vertragsgestaltung und Zusammenarbeit mit dem Lieferanten